

**ПЛАТФОРМА
ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ
ГИБРИДНЫМИ КОМАНДАМИ
И ФРИЛАНСЕРАМИ**



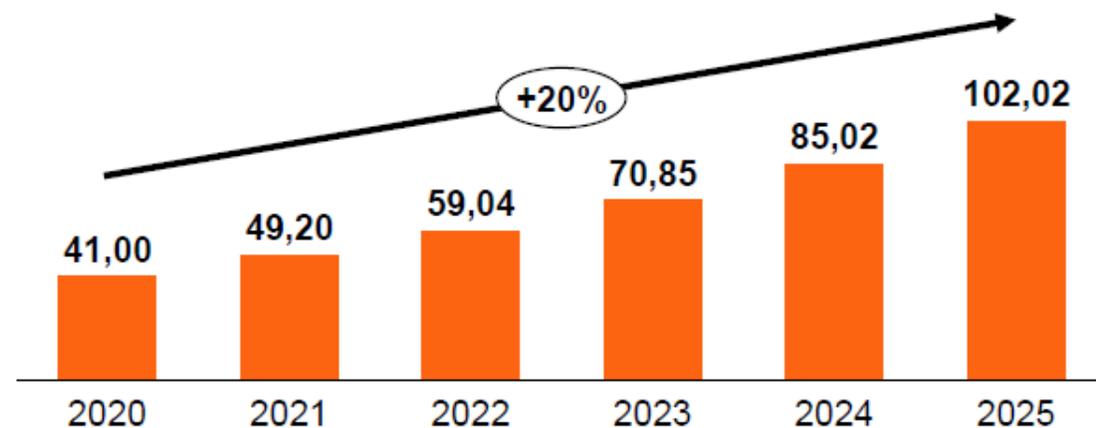
FREELANCE MANAGEMENT SYSTEM



БЫСТРЫЙ РОСТ РЫНКА ФРИЛАНСА В РОССИИ



Прогноз динамики российского рынка фриланса, млрд долл.



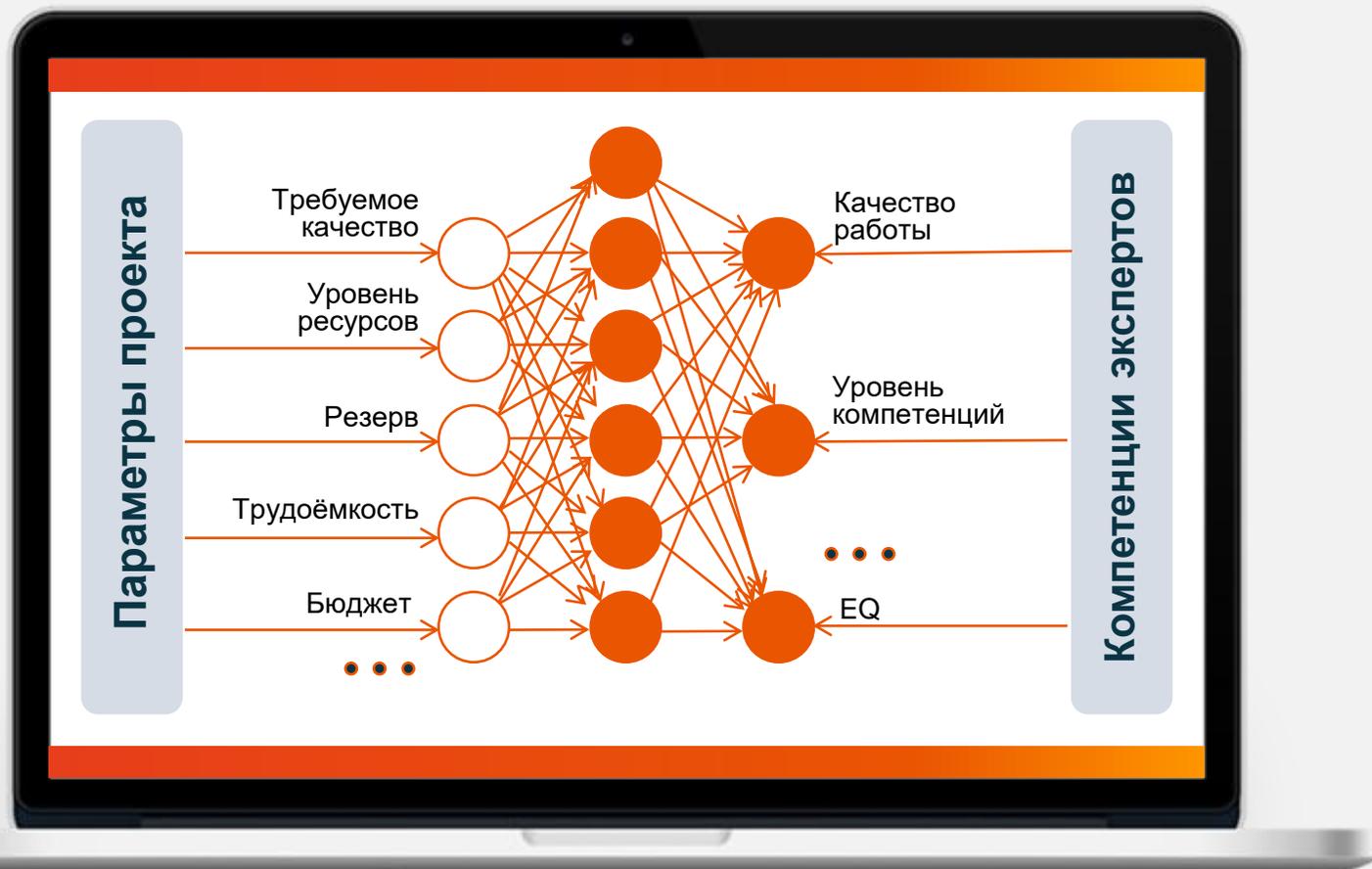
ФАКТОРЫ РОСТА*:

Снижение затрат на персонал

Заполнение кадрового пробела

Повышение гибкости бизнеса

*Источник: отчет PWC «GIG-ЭКОНОМИКА», февраль 2021 год



ЗАПРОС НА ТОЧНОСТЬ И СКОРОСТЬ ПОДБОРА И НАЙМА ГИБКИХ КОМАНД, ПРИ ЭТОМ

- Множество факторов и их взаимосвязей для оценки
- Низкая точность ручного подбора
- Высокая административная рутина

30%
проникновение технологий в HR рекрутинг*

10+ ч
оценка одного кандидата

60%
средняя точность подбора

70+%
нереализованных проектов



**ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ
ПОДБОР
ИСПОЛНИТЕЛЕЙ
И КОМАНД**



+



**ЭЛЕКТРОННЫЙ
БЭК-ОФИС
ДЛЯ РАБОТЫ
С ИСПОЛНИТЕЛЯМИ**

**МАРКЕТПЛЕЙСЫ
ПАРТНЕРЫ**

**ПАРТНЕРСКИЕ
СЕРВИСЫ**

РЕШЕНИЕ: ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПОДБОР



ВИДЫ

ПОДБОР ИСПОЛНИТЕЛЕЙ
ПОД ЗАДАЧУ

ПОДБОР ПРОЕКТНЫХ
КОМАНД

КРИТЕРИИ

**HARD СКИЛЫ И
МЕТАПРОГРАММЫ**

**СТАВКИ, ДОСТУПНОСТЬ,
ГЕОГРАФИЯ, ОПЫТ...**

ИСТОЧНИКИ

МАРКЕТПЛЕЙСЫ
ПАРТНЕРЫ

ВНУТРЕННИЕ ПУЛЫ
ТАЛАНТОВ КОМПАНИЙ*

*участники программы шеринга персонала

РЕШЕНИЕ: АВТОМАТИЗАЦИЯ БЭК-ОФИСА



**КОМПАЕНТНЫЙ
НАЙМ**



**ПОСТАНОВКА ЗАДАЧ
И РАЗМЕЩЕНИЕ
ЗАКАЗОВ**



**БЫСТРЫЕ
ОПЛАТЫ**



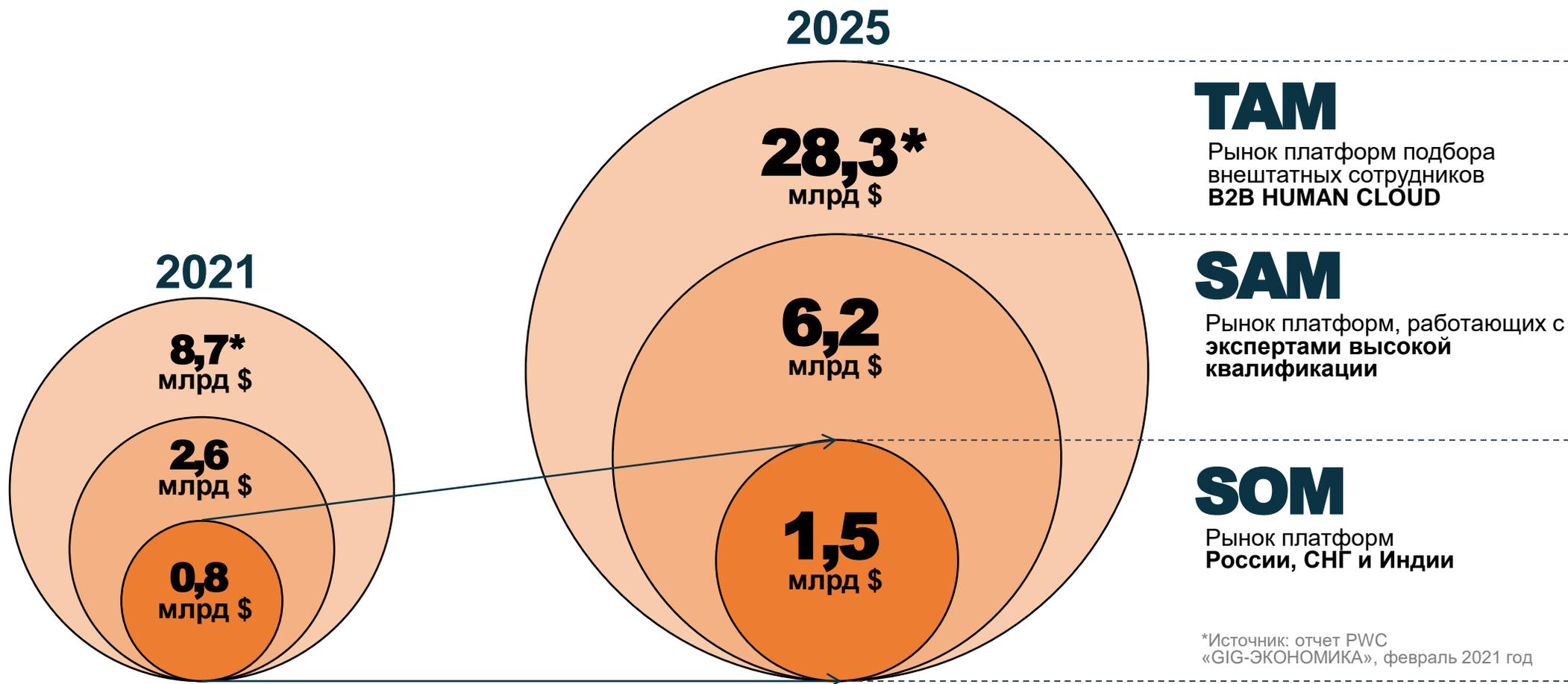
**АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ
ДОКУМЕНТООБОРОТ**



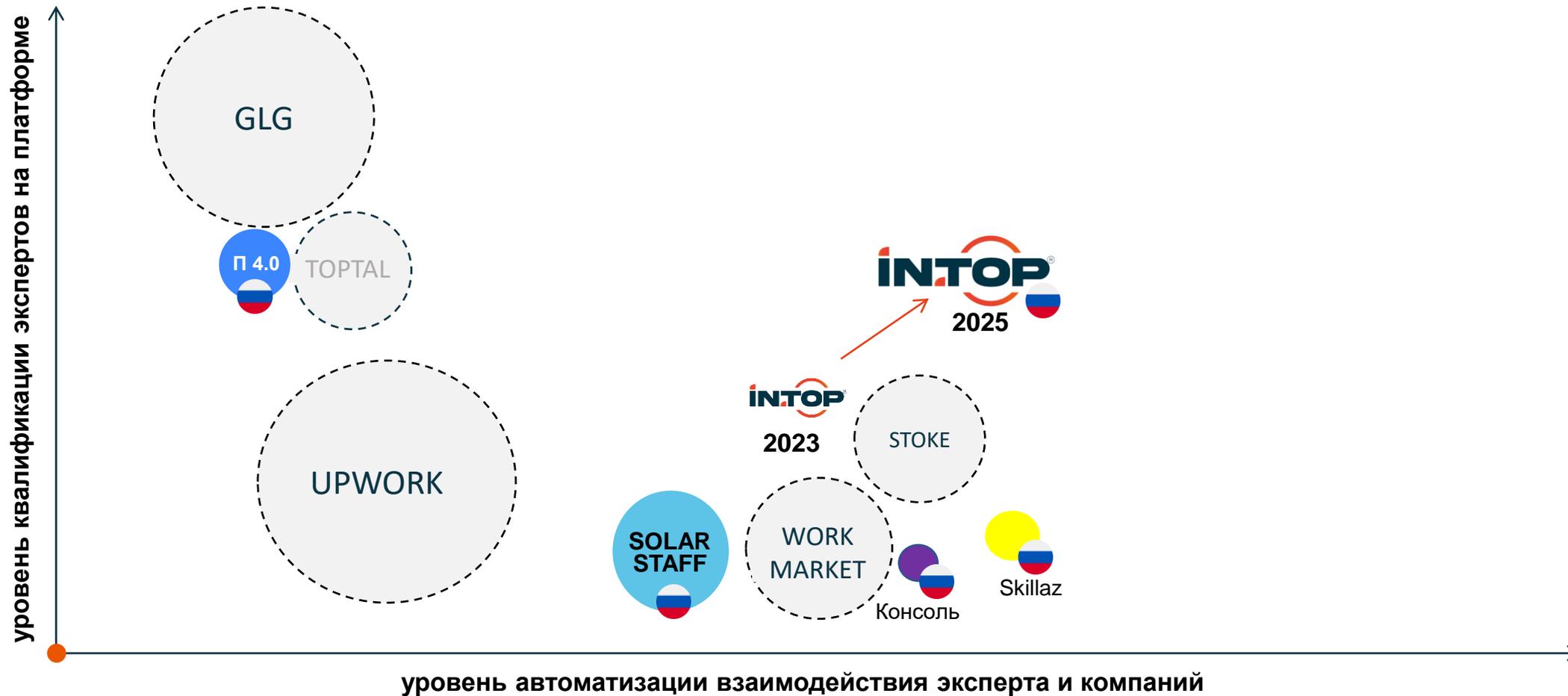
КРУПНЫЕ КОМПАНИИ,
активно контрактующие
внештатных специалистов в
качестве заказчика
профессиональных услуг
(B2C)



МАРКЕТПЛЕЙСЫ,
ПРОВАЙДЕРЫ УСЛУГ,
платформы для работы с
исполнителями
(B2B2C)



КОНКУРЕНТНАЯ СРЕДА



КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ

		In.Top	GLG	TopTal	П 4.0	Work-market	Stoke	Solar Staff	Skillaz
	Доступность для работы в РФ		-	-		-	-		
Маркет-плейсы	Доступ к базе данных экспертов	+	+	+	+	-	-	+	+
	Профилирование компетенций экспертов	+	+	+	+	+ -	+ -	+	-
Система управления фрилансерами	Планирование и управление проектами и ресурсами	+	-	-	-	+ -	+	-	-
	Электронное контрактование гибких команд	+	-	-	-	+	+	+	-
	Контрактование зарубежных гибких команд	-	+	+	-	-	-	+	-
	Автоматизация учета расходов и оплат	+	-	-	-	+	+	+ -	-
Интеллектуальный МЭТЧ	Интеллектуальный подбор оптимальной экспертной команды под требования проекта на основе кластерного анализа	+	-	-	-	-	-	-	+ -
	Сбор и подготовка данных для обучения нейронной сети в части интеллектуального подбора	+	-	-	-	-	-	-	-

»» Вознаграждение за подбор эксперта

3%

»» Лицензионные и сервисные платежи

In.Base

990 ₺ мес.

до 10 исполнителей

In.Max

5 990 ₺ мес.

до 50 исполнителей

In.Pro

11 990 ₺ мес.

до 100 исполнителей

Показатели модели:

CAC = 4 500 ₺

LTV/CAC = 11

ДОРОЖНАЯ КАРТА



КОМАНДА ФАУНДЕРОВ



**МИХАИЛ
ПЛЕШАНОВ**

Генеральный директор

ОПЫТ И СКИЛЛЫ:

- 10+ лет профессионального опыта на топовых менеджерских позициях и в совете директоров. В настоящее время генеральный директор 2х бизнесов с оборотом 200+ млн.\$
- Член ассоциации независимых директоров. Независимый эксперт по ESG и устойчивому развитию
- Международное образование в области менеджмента и финансов (Executive MBA, ACCA)



**НАДЕЖДА
ПЛЕШАНОВА**

Директор по развитию бизнеса

ОПЫТ И СКИЛЛЫ:

- 10+ лет опыта руководства финансовой функцией в международной фарм группе
- 20+ проектов в области трансформации бизнеса и автоматизации процессов
- Международное образование в области финансов, менеджмента и трансформации бизнеса (Executive MBA, ACCA, Certified Reinvention Practitioner)



**ДМИТРИЙ
ЧЕРНЫШОВ**

ИТ директор

ОПЫТ И СКИЛЛЫ:

- 15+ лет опыта руководства ИТ-разработкой и консалтингом
- 40+ реализованных ИТ проектов, в т.ч. с командами более 100 человек и бюджетом 2+ млн.\$
- Соавтор и архитектор 10+ ИТ-продуктов
- Образование в области вычислительной математики и кибернетики, MBA



**РОМАН
КОЗЛЮК**

Руководитель ИТ-разработок

ОПЫТ И СКИЛЛЫ:

- 10+ лет опыта построения архитектуры и разработки ИТ решений
- Соавтор и разработчик 10+ крупных программных продуктов для фармацевтической отрасли
- Образование в области защиты информации и разработки ПО

**+ команда из 20 профессионалов:
продажи, маркетинг, ИТ**

**10% капитала
при инвестициях
в 50 млн руб.**

**ДЛЯ ИНТЕНСИВНОГО РАЗВИТИЯ ЦИФРОВЫХ КАНАЛОВ ПРОДАЖ В СЕГМЕНТЕ МСП И
ПАРТНЕРСКОЙ СЕТИ ДЛЯ ПРОДАЖ В СЕГМЕНТЕ КРУПНОГО БИЗНЕСА**

РАСШИРЕНИЕ КОМАНДЫ, ИНТЕНСИФИКАЦИЯ МАРКЕТИНГА, РАЗВИТИЕ ПРОДУКТА



Будем рады
сотрудничеству!

Михаил Плешанов
CEO



+ 7 (930) 270-55-77



mpeshanov@in.top



8-800-700-55-95

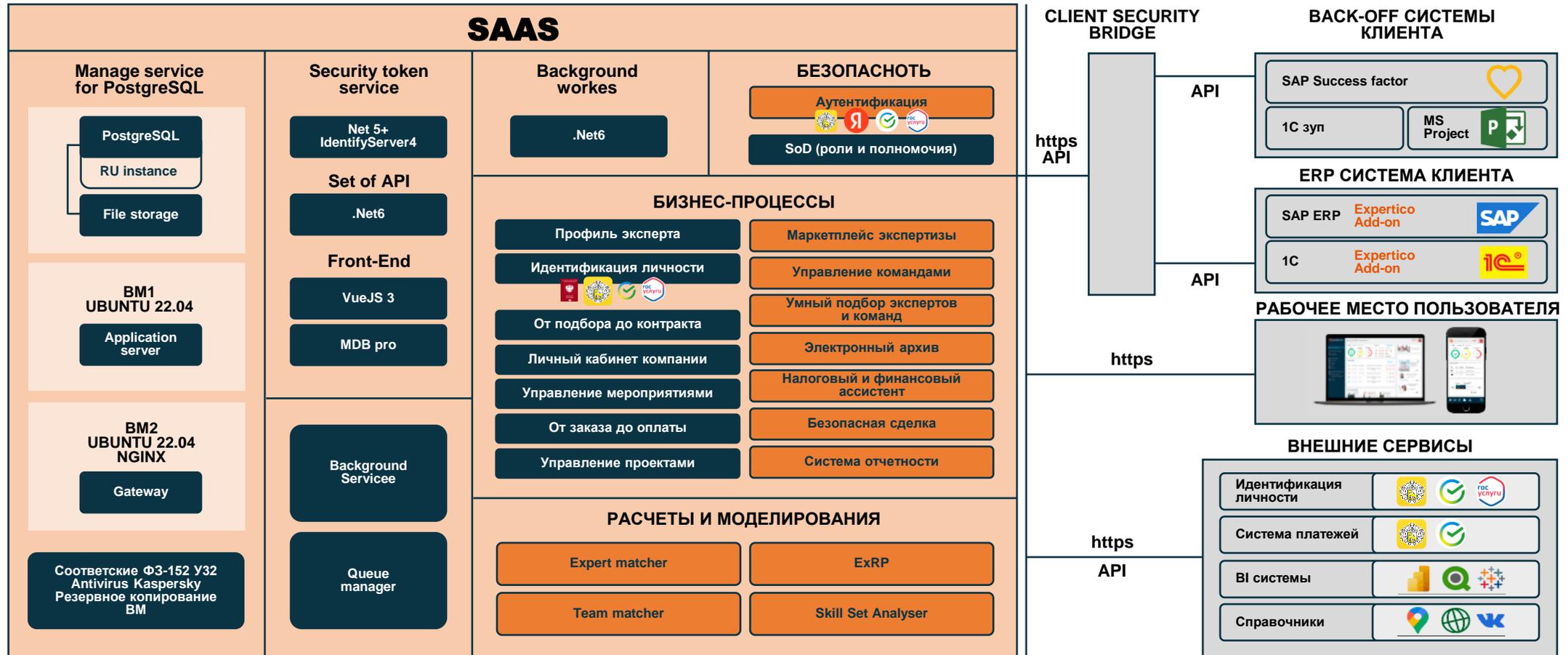


<https://in.top>



- 11.2021 – регистрация компании (ИНН 9731085172)**
- 12.2021 – 1 место на Демо-дне школы стартапов Сколково**
- 04.2022 – аккредитация в качестве IT-компании**
- 04.2022 – включение в реестр операторов персональных данных**
- 08.2022 – старт первых продаж**
- 11.2022 – получение статуса резидента Сколково (ОРН 1125006)**
- 01.2023 – регистрация программы для ЭВМ в Роспатенте
(номер регистрации 2023610093)**
- 04.2023 – включение платформы IN.TOP в Единый реестр
отечественного ПО**

АРХИТЕКТУРА ПЛАТФОРМЫ



GARTNER HYPE CYCLE

Hype Cycle for Human Capital Management Technology, 2022

