



Интеллектуальная система учета приемки ягод и грибов «Дары Леса» от населения с последующей интеграцией данных в 1С, с использованием ИИ.

ООО «БЕРЕГ РЕКИ» Долгополов Максим Сергеевич



# Резюме проекта

Категория – Продукты и услуги для физических и юридических лиц  
Автоматизация сбора документов, интеграция с внутренними системами банка и 1С  
Проект «Интеллектуальная система учета приемки ягод и грибов с последующей интеграцией данных в «1С» является комплексным автоматизированным отраслевым решением, которое представляет собой модель XXII века, когда на одной платформе собираются все участники отрасли.

На данный момент проект охватывает только действующих участников–сборщиков, заготовителей, переработчиков, а также покупателей, как оптовых, так и розничных.

В будущем планируется добавить систему работы с банком Россельхоз, а также взаимодействие с Минсельхоз.

Банки могут напрямую предлагать свои кредитные продукты, видя историю деятельности каждой компании, для этого формируется дополнительный модуль–агрегатор со всеми кредитными продуктами и их условиями.

Минсельхоз сможет вырабатывать стратегические решение-меры поддержки индивидуально для каждого района, наблюдая и анализируя динамику. Из 1С можно формировать глубокую отчетность по различным срезам и детализации: регион, продукт, заготовитель, сборщики, переработчики, объемы, динамика цен и т.д.

ООО«БЕРЕГ РЕКИ» намерен создать флагманский продукт, которым будут пользоваться все участники рынка.



# Целевая аудитория и проблема

## **Переработчики**

2022 –300

2024 –1 600

## **Заготовители**

2022 –1200

2024 –7 000

## **Сборщики**

2022 –50 000

2024 –150 000

## **Покупатели**

2022 –20 000

2024 –1 000 000

## **•ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ:**

•B2C–сборщики

•B2C -заготовительные пункты дикоросов закупающие продукцию у сборщиков. Комиссия с килограмма закупленного, платные подписки, продажа лидов и рекламы.

•B2C –розничные покупатели готовой продукции

•B2B -переработчики закупающие продукцию у заготовителей и оптовые покупатели готовой продукции у переработчиков. Комиссия с объема сделок, платные подписки, продажа лидов и рекламы.



# Описание технологии/ решения

Программное решение состоит из нескольких модулей, где каждый отвечает за свое направление

- 1.Модуль –приложение «Дары Леса»( Android IOS)
- 2.Административная часть Приложения с базой MS SQL–формирует данные, которые могут быть запрошены модулем 1С (сайт-агрегатор)
- 3.Модуль 1С–в котором ведется весь управленческий и финансовый учет
- 4.Модуль «Продажи» -интернет-магазин (можем интегрироваться в существующие системы) (сайт-агрегатор)

Основные проблемы которые решает платформа

- Легализация доходов
- Прозрачность бизнеса
- Упорядочивание бизнеса в целом посредством объединения все участников процесса: сборщики ягод, приёмщики, менеджеры;
- Прозрачная инфраструктура логистики сырья;
- Интегрированная система платежей с расчётного счета компании.

Цель проекта:

Сформировать экологичную ИТ-инфраструктуру для компаний, занимающихся организованным сбором и заготовкой дикорастущих растений

Задачи:

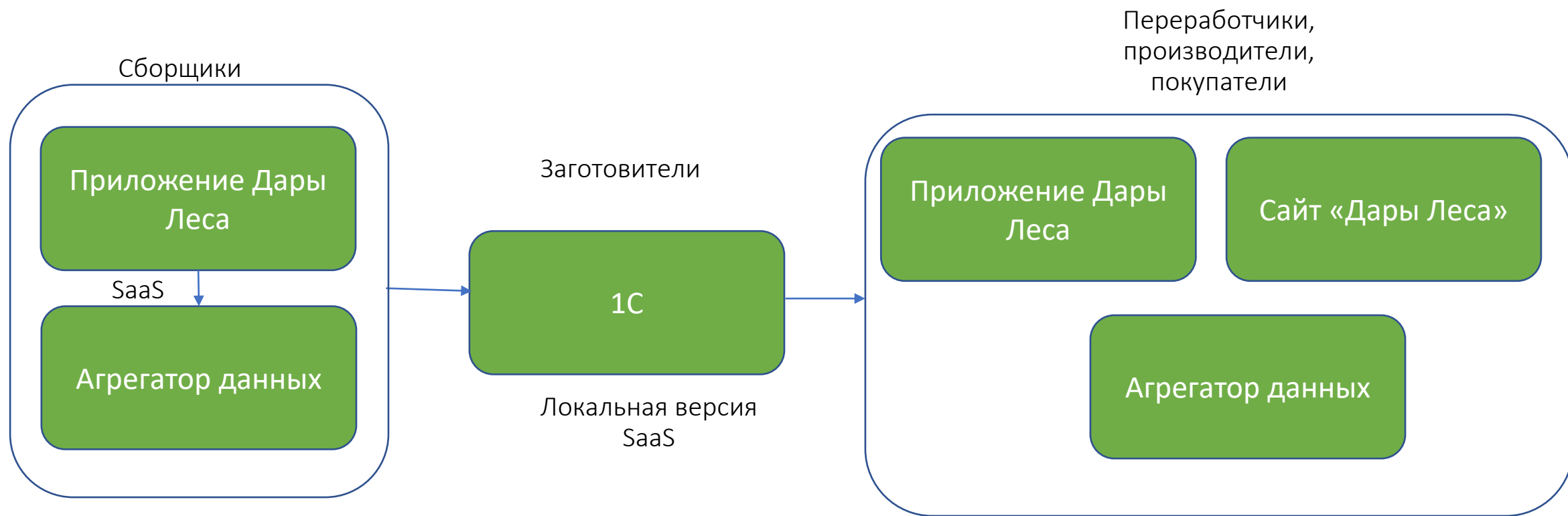
1. Внедрение комплексного программного решения повсеместно
2. Сопровождение комплексного решения –доработка под функции и задачи отдельных компаний

Большинство процессов рынка дикоросов не автоматизированы и учет ведется, как правило, «в тетрадках»

Это не дает оперативности данных, которая критически важна для данной отрасли -данная продукция обладает определённым сроком годности, после чего она уже не может быть реализована, как следствие это убытки.

Отсутствие оперативного контроля не позволяет компаниям масштабировать и укрупняться.

# Описание технологии/ решения



# Новизна разработки



Программное решение состоит из нескольких модулей, где каждый отвечает за свое направление

- 1.Модуль –приложение «Дары Леса»( Android, ios)
- 2.Административная часть Приложения с базой MSQl–формирует данные, которые могут быть запрошены модулем 1С (сайт-агрегатор)
- 3.Модуль 1С–в котором ведется весь управленческий и финансовый учет
- 4.Модуль «Продажи» -интернет-магазин (можем интегрироваться в существующие системы) (сайт-агрегатор)

Основные проблемы которые решает платформа

- Легализация доходов
- Прозрачность бизнеса
- Упорядочивание отрасли в целом

Цель проекта:

Сформировать экологичную ИТ-инфраструктуру для компаний, занимающихся организованным сбором и заготовкой дикорастущих растений

Задачи:

1. Внедрение комплексного программного решения повсеместно
2. Сопровождение комплексного решения –доработка под функции и задачи отдельных компаний

Большинство процессов рынка дикоросов не автоматизированы и учет ведется, как правило, «в тетрадках»

Это не дает оперативности данных, которая критически важна для данной отрасли -данная продукция обладает определённым сроком годности, после чего она уже не может быть реализована, как следствие это убытки.

Отсутствие оперативного контроля не позволяет компаниям масштабировать и укрупняться.

# Новизна разработки



Использование искусственного интеллекта в функциях приложения, применимо для физических лиц и категории «Сборщики»

С помощью камеры смартфона определение категории гриба, его название, и пищевая ценность

! Съедобные грибы



! Несъедобные грибы



# План разработки, этапы и источник финансирования



## ЧТО СДЕЛАНО:

Оформлено Юр. лицо (ООО)

Ведется деятельность по заготовке с 2017 года

Собрана первичная база клиентов

Собрана команда

## ЧТО ПЛАНИРУЕТСЯ, привлечение собственных средств в размере 4 млн. руб.

1. Охватить 26 регионов РФ ;
2. Создать концепт платформы на базе 1С (техническое задание)
4. Привлечение и использование грантовых средств в размере 4 млн.руб
5. Создать приложение и сайт «Дары Леса»
6. Завести на платформу участников с оборотом более 1 млн руб в месяц;
7. Вовлечь в процесс 1200 заготпунктов;
8. Вовлечь в процесс 300 переработчиков
9. Зарегистрировать на платформе 50 000 сборщиков;
10. Довести выручку платформы до 500 000 рублей в месяц;



# Объем рынка



Дикоросы –это дикорастущие растения: грибы, ягоды, орехи, лекарственные растения, иван-чай, травы, хвоя, сок растений, кора, почки, листья, пыльца и т.п.

Основные регионы заготовки дикоросов –это Дальний Восток, Сибирь, Урал и север России Архангельская область европейской части РФ. Как правило, заготовители дикоросов также имеют пасеки и производят высококачественный мёд.

Дикоросы растут без участия человека и удобрений. Продукция из дикоросов является органической и сертифицируется по ускоренной схеме.

Годовой объем закупки дикоросов в 2020 году составил около 17 млрд. рублей, к 2025 году планируется 60 млрд. рублей. Объем производимой на основе дикоросов продукции более 1 трлн. рублей.

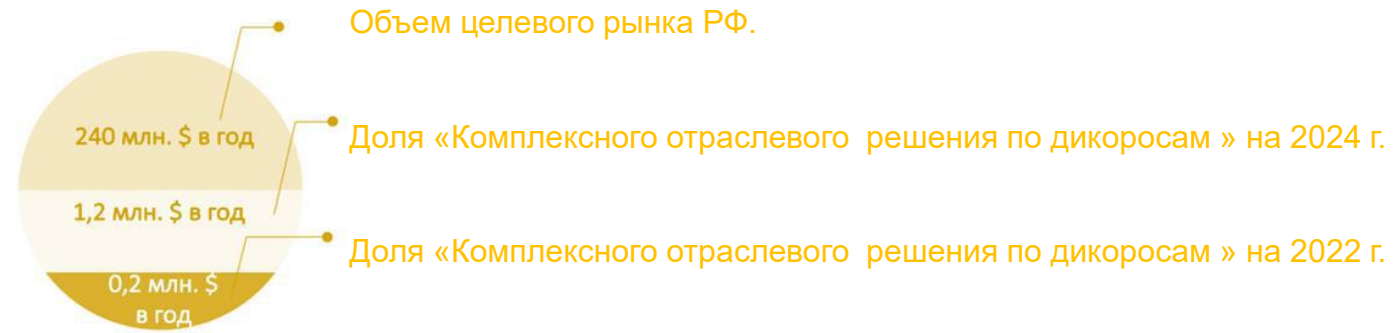
Экспорт дикоросной продукции в 2020 год составляет около \$100 млн. к 2025 году планируется увеличить до \$600 млн., поскольку в мире, практически экспоненциально растет потребление органических продуктов питания, косметики, лекарств и БАДов.

В России, запас дикоросов извлекаемый без вреда природе составляет около 8 млн. тонн в год. Это почти 500 миллиардов рублей из которых в настоящее время заготавливается менее 5%.

В настоящее время, сбор и сдача дикоросов на заготпункт, для 3 млн. человек проживающих в деревнях является значительным доходом, для 1 млн. – основным.

\*Данные для презентации предоставлены Минсельхозом РФ, Рослесхозом, ГД и СФ ФС РФ, экспертами, предприятиями а также получены из других открытых источников

Предприятия и предприниматели осуществляющие закупку и переработку дикоросов относятся к Социальному предпринимательству, закон No245-ФЗ



# Конкурентные преимущества по сравнению с аналогами



- Сборщики выходят из тени и становятся легализованными бизнесменами
- Решение вопроса коммуникации производителя с покупателем и создания доверия клиентов
- Покупатели получают продукты проверенных производителей, гарантированного качества с прозрачной историей, произведенные с любовью в соответствии со стандартами
- Дает возможность сборщикам дикоросов на основании навигационных данных о местах произрастания дикоросов определиться с местами сбора
- Нет колебания цен, как на фондовом рынке.
  
- Заготовители получают актуализированную информацию, которая собирается двух агрегаторов
- Заготовители могут оптимизировать маршрут курьеров при объезде заготовительных баз
- Прямая оплата сборщикам (физическим лицам) за дикоросы, закупленные через платформу
- Сквозной контроль и автоматизация процесса закупки
- Прямая безналичная оплата: Безопасность, экономия и контроль. Прозрачность операций по счету для получения финансирования на развитие бизнеса от банка. Возможность масштабирования бизнеса
  
- Сокращение издержек до 15%
- Приложение позволяет избежать завышения цены закупа («приписок») и сократить\* процент усушки сырья;
- Не требуются терминалы в пунктах приёма. Платежи по номеру карты или телефона;

# Ожидаемые эффекты от внедрения решения в АО «Россельхозбанк»



К решению проявлен интерес со стороны Россельхозбанка

Банки могут напрямую предлагать свои кредитные продукты, видя историю деятельности каждой компании для этого:

1. Создается дополнительный модуль – агрегатор со всеми кредитными продуктами и их условиями.
2. Разрабатывается бизнес - логика по выявлению необходимого Заемщика
3. Делается предложение
4. Дальнейшие документооборот по предоставлению займа также осуществляется в «одном окне»



**РоссельхозБанк**

# Ожидаемые эффекты от внедрения решения в АО «Россельхозбанк»



## Возможный пилот с АО «Россельхозбанк»

-База кредитных продуктов  
6 месяцев

-Бизнес-логика по условиям выбора компании  
6 месяцев

-Работа над привлечением участников в комплексную отраслевую автоматизированную систему  
1,5 года

-Интеграция в комплексную отраслевую автоматизированную систему  
6 месяцев



РоссельхозБанк

# Социальное



## Увеличение уровня жизни в сельской местности в районах Архангельской области

Закуп ягод и грибов напрямую у населения в сезон сбора, у каждого сборщика в сезон может происходить закупка на сумму от 10 тысяч рублей до 400 тысяч рублей



## Собственный благотворительный фонд «Надежда на каждого» ОГРН 1222900007120

Адресная программа детям инвалидам при помощи «ВСЕРОССИЙСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ РОДИТЕЛЕЙ ИНВАЛИДОВ»



# Команда



Долгополов Максим Сергеевич Инженер технолог пищевой промышленности, опыт работы в биоресурсах 6 лет, руководитель проекта

Жидков Владимир Сергеевич -Идейный вдохновитель группа компаний «Роспродукт» заготовка дикоросов более 4000 тонн в сезон  
Отлично знает предметную область, может ставить понятные практические задачи

Щекин Евгений Михайлович Дизайнер, разработчик, опыт работы более 16 лет, создание сайтов и SaaS платформ

Костюков Павел Николаевич  
Web разработчик, опыт работы 10 лет  
Поддержка технического направления

# Риски



## Появление конкурента –ИТ разработчика

Так как разработка отраслевая, то необходимо хорошо разбираться в предметной области.

ИТ-разработчик может не обладать подобными знаниями

## Разработка на федеральном уровне

Подобное решение также будет являться статистическим, а не практическим

*Руководитель проекта Долгополов Максим  
Сергеевич  
89115801555  
Riverside29.ru  
Riverside29@bk.ru*