

SharePrint

КОПИШЕРИНГ



ПРОБЛЕМА

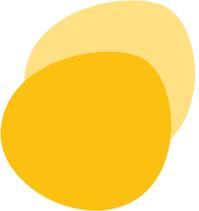
Клиента

- Высокая цена на услуги
- Уменьшение популярности владения МФУ
- Малое количество копировальных центров с круглосуточной работой **(57 по информации 2ГИС)**
- Очереди в моменты высокого спроса
- Негативно-настроенный персонал

Владельца

- Высокая стоимость открытия точки **(~250.000 руб.)**
- Высокие издержки на аренду, з/п персонала





ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- Массовость
- Цена услуг
- Удобство
- Скорость
- Цена открытия
- Сокращение издержек



Размер рынка в РФ (в год)

10 млрд. \$

рынок
полиграфических
услуг России



35 млн. \$

рынок
фотокопировальных
услуг в Москве
(по статистике поисковых
запросов)

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

1.

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Обучающиеся, родители обучающихся, наемные офисные работники

2.

КЛЮЧЕВЫЕ ПАРТНЕРЫ

Владельцы коммерческой недвижимости, учебные заведения, франчайзи, кафе, кофейни, другие организации вблизи учебных заведений

3.

КАНАЛЫ СБЫТА

Веб-приложение (сайт)
Телеграм-бот, ВК-бот,
WhatsApp-бот
Сеть собственных и франшизных копишерингов

4.

ИЗДЕРЖКИ

Аренда площадей,
амортизация оборудования,
полиграфическое сырье,
маркетинг

5.

ДОХОД

Оказание копировальных услуг
роялти и паушальные взносы франчайзи

6.

ЦЕННОСТНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Для ЦА: автоматизация, дешевизна, скорость, шаговая доступность
Для владельцев комм. площадей:
приток клиентской аудитории
Для франчайзи:
Минимальные стартовые вложения
Легкость масштабирования

ОБЗОР ПРОДУКТА И ТЕХНОЛОГИИ

ВЫБОР ТОЧКИ

Пользователь выбирает принтомат и направляется к нему

1

ФОРМИРОВАНИЕ ЗАКАЗА

Выбирается файл и параметры печати

2

ОПЛАТА

Осуществляется оплата и клиент получает услугу

3



ОБЗОР ПРОДУКТА И ТЕХНОЛОГИИ

1

v. Микро
(кафе, кофейни.
маленькие комм.
площади)



2

v. Мини
(Общезития, супермаркеты.
средние комм. площади)



3

v. Тач
(ТРЦ, ВУЗы.
крупные комм. площади)



ЧТО МЫ УЖЕ СДЕЛАЛИ

1

**Запустили 2
точки**

Запустили 2
пилотные точки в
общежитиях РЭУ

2

**Запустили
телеграм бот**

Работает
Telegram-бот.
Уже +1000 заказов

3

**Подготовили
чертежи устройства**

Подготовлены
чертежи устройства,
мы уже готовы
собрать готовый
е-копицентр

4

ПО

Написано ПО для
всего сервиса

Этапы проекта



SharePrint.io

е-копицентры

Протокол
сайта



Телеграм
бот

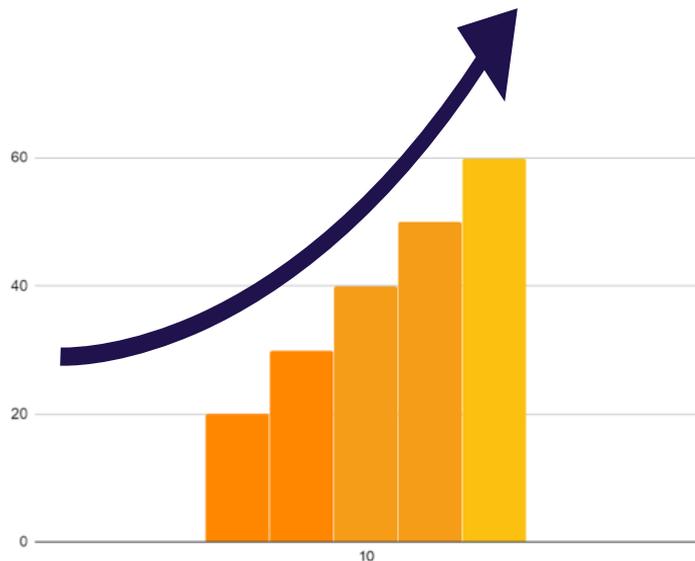


КОНКУРЕНТЫ



	<i>SharePrint</i> e-копицентры	Копицентры	Копи- вендинги	Киоски печати
Удобство	✓	✗	✗	✓
Цена	✓	✗	✗	✗
Массовость	✓	✗	✗	✗
Скорость	✓	✗	✓	✓

ОЖИДАЕМЫЙ РОСТ/ПРОГНОЗЫ НА 2 ГОДА



400+

Точек

~4МР

Ожидаемая
месячная
прибыль

~35 000Р

Стоимость
запуска точки

от **70%**

Маржинальная
прибыль

~10 000Р

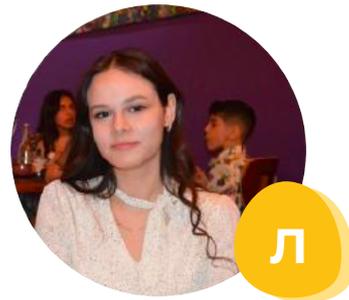
Чистая прибыль
с точки

НАША КОМАНДА



**Аманмурадov
Кемал**

3 курс
НИУ ВШЭ и РЭУ им. Г.В.
Плеханова
Мировая экономика и
международная торговля



**Какабаева
Лейли**

3 курс
НИЯУ МИФИ
Информационная
безопасность

НАША КОМАНДА



**Аманмурадов
Кемал**

Управление бизнес –
процессами
| бухгалтерский учет |
финансовый контроль |
маркетинг



**Какабаева
Лейли**

UX | контроль за ходом
технических разработки |
разработка ПО и его
внедрение

СПАСИБО!



@keke4uu

@lkakabaeva

Мы всегда на связи

shareprint@bk.ru

Номер телефона (WhatsApp)

+7 925 380-48-53

