



Startup Tour/2023

# P2Pvideo.chat

Безопасные коммуникации через  
собственный сервер



Общение тет-а-тет через Интернет, когда важно  
сохранить конфиденциальность



ООО “Дабл системс”, г. Йошкар-Ола  
Егошин Алексей Валерьевич.

## Проблема для руководителей средних/крупных компаний и госструктур: обеспечить безопасное общение и передачу данных через интернет

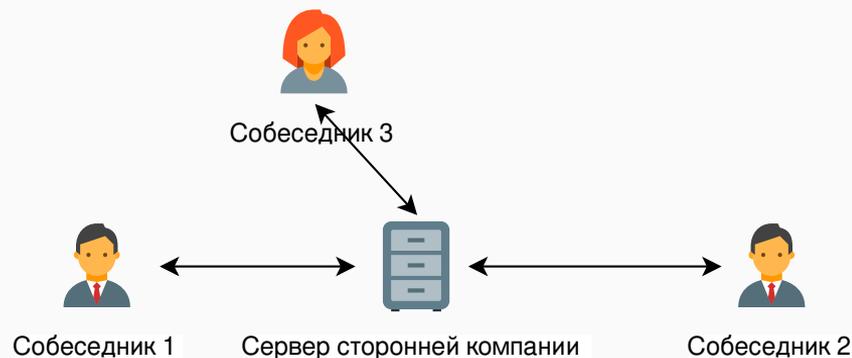
Количество средних предприятий в РФ > 18 тыс. (~105 чел. в предприятии).

Количество крупных предприятий в РФ > 13 тыс.

Госслужащих высокого ранга > 10 тыс.

Рынок видеоконференцсвязи и VPN: ¥6 млрд. - 2022г.

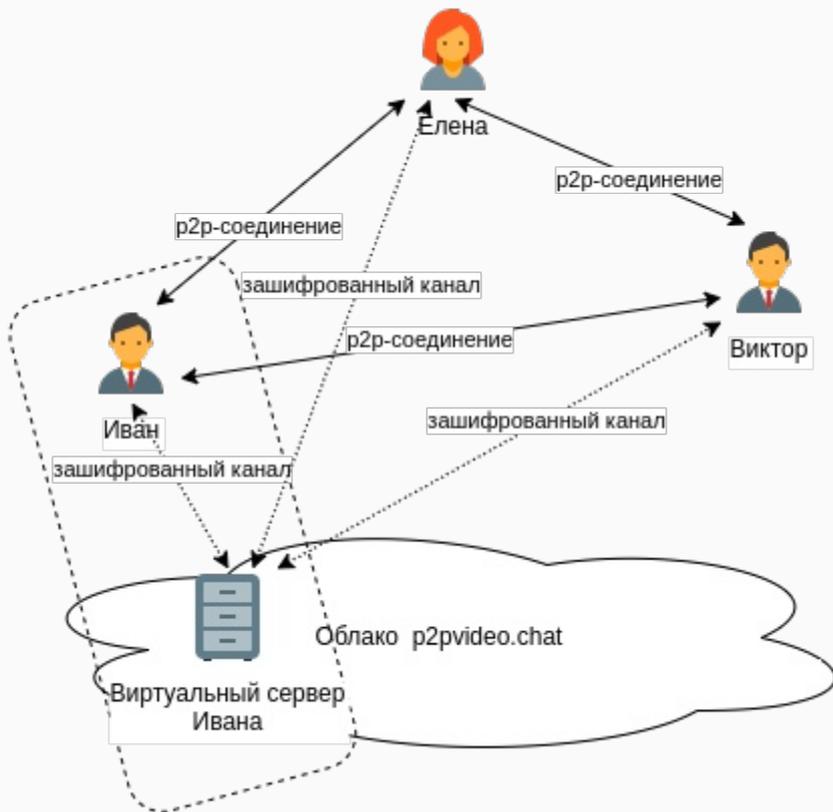
5%: ~1500 компаний



Широко распространённые сервисы для видеоконференций (и мессенджеры) пропускают все данные через свои сервера.

Чужой сервер – точка возможной утечки конфиденциальной информации!

## Предлагаемая технология: Собственный видеочат+VPN



Иван покупает услугу видеочата и VPN на P2Pvideo.chat.

Для него автоматически настраивается виртуальный сервер, с собственным видеочатом и VPN-сервером (с открытым исходным кодом).

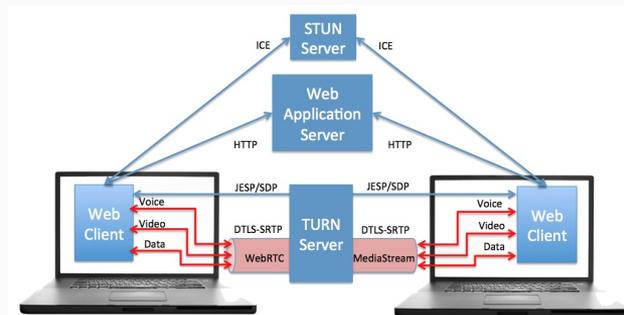
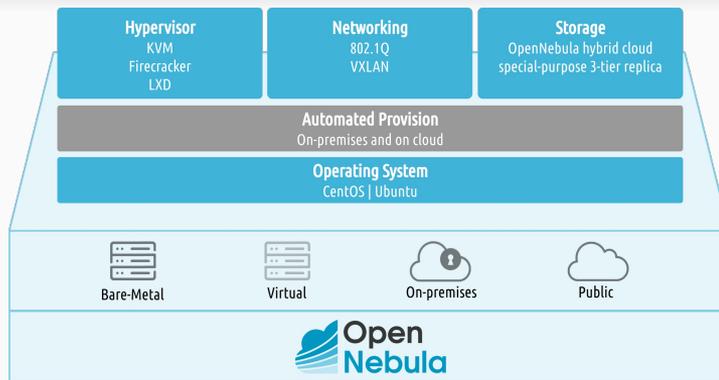
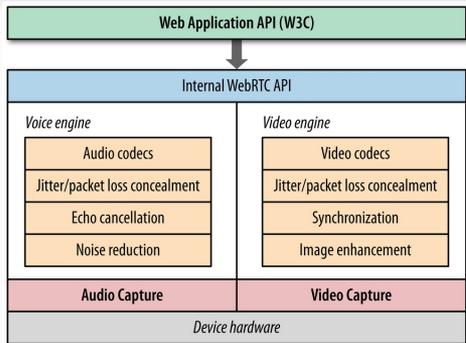
Иван меняет пароли доступа к сервисам, и становится их полноправным владельцем.

Теперь Иван может общаться с другими людьми абсолютно уверенный в том, что все его данные не остаются и не проходят через сервера третьих лиц и организаций.

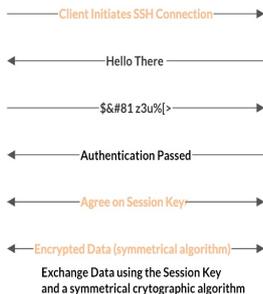
Помимо видеочата и VPN, Иван сможет запустить:

- ☞ собственное файловое хранилище;
- ☞ мессенджер;
- ☞ онлайн-редактор документов;
- ☞ CRM;
- ☞ трекер для сайта или приложения;
- ☞ почтовый сервер;
- ☞ онлайн менеджер-задач;
- ☞ онлайн календарь и другие сервисы.

# Технологии: WebAPI, WebRTC, STUN, TURN, OpenNebula, SSH



## SSH Client



## Secure SSH Host Server



Все основные браузеры поддерживают протокол WebRTC на уровне WebAPI.

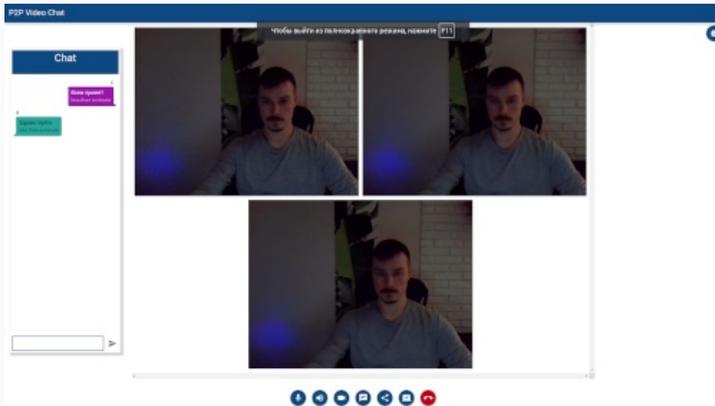
OpenNebula – для развёртывания облака VDS.

STUN,TURN – для преодоления NAT.

SSH-протокол – стандарт удалённого доступа к серверам

# Продукт проекта

- Web-сервис, позволяющий в несколько кликов развернуть **собственные сервисы на собственном VDS:**
  - **видеочат с peer-to-peer-режимом** (для связи пользователей без использования промежуточных серверов).
  - **VPN-сервер.**
  - Файловое хранилище / Редактор документов / Мессенджер / CRM / трекер для сайта / и др . (в дальнейшем).
- Мультиплатформенное решение - для web, desktop, mobile, PWA (возможность устанавливать на смартфон без магазина приложений).
- Возможность совершать видеозвонки, чат, отправку файлов без промежуточных серверов.
- Оплата ежемесячно, либо за потреблённые ресурсы VDS, либо разово за развёртывание на сервере клиента.



# Конкуренты и аналоги / Оценка целевого рынка

**Trueconf** – российский проприетарный видеосервер. Стоимость лицензии зависит от количества пользователей: 7.7 тыс.руб./мес. для 8 пользователей одновременно.

**Express** - российский проприетарный корпоративный мессенджер. 250 руб./мес. за пользователя.

Сервисы VPN - ~400 руб./мес. за пользователя.

Оценка рынка: **₽3млрд. ВКС + 1.5млрд. безопасные сообщения + 3млрд. VPN**

## Предлагаемое решение имеет преимущества:

- ✓ лёгкое развёртывание (в несколько кликов) любых\* сервисов;
- ✓ открытый исходный код клиентской и серверной части приложений;
- ✓ цена услуги привязана к мощности сервера, а не числу пользователей;
- ✓ ~7 тыс. руб./мес.: видеочат, VPN, мессенджер, файловое хранилище, почтовый сервер, таск-менеджер, календарь – для неограниченного числа пользователей (одновременно до ~10).

## План коммерциализации

1. Наша прибыль в среднем с одного клиента : ~\$50/мес (учитывая оплату серверов). Стоимость для клиента в среднем: \$100/мес.
2. В течение года планируем привлечь порядка 50 клиентов. Расширять список сервисов для установки (мессенджер, файлы, редактор документов и др).
3. В дальнейшем выход на зарубеж (Азия, MENA, мир).
4. 500 клиентов x \$50/мес. = **\$25К/мес.**
5. Подключать частных лиц за \$12/мес.  
Наша прибыль \$6/мес. 1К x \$6 = \$6К/мес.

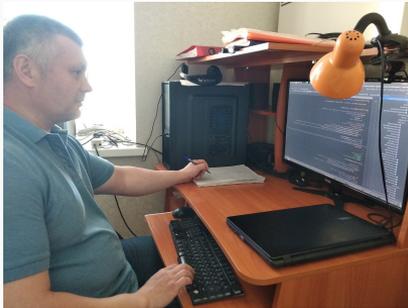
## Стратегия продвижения

1. Контент-маркетинг - публикация статей с изображениями и понятными схемами на собственном сайте, в соц. сетях, Telegram и блог-платформах.
2. Предложения через LinkedIn, TenChat.
3. Email-рассылка по базе компаний и чиновников.
4. Партнёрство с компаниями бизнес-разведки;
5. Реклама в Telegram-каналах следующих тематик:
  1. Компромат, расследования, коррупция;
  2. События публичных людей из шоу-бизнеса;
  3. Информационная безопасность, взломы, кражи персональных данных;
6. Выход на частных клиентов через знакомых;
7. Рекламные посты у блоггеров-инфлюенсеров;
8. Выступление на тематических конференциях.

# Команда



Егошин Алексей Валерьевич, 39 лет, пгт. Медведево, Республика Марий Эл.  
к.т.н., доцент кафедры информатики и системного программирования Поволжского государственного технологического университета,  
ИП (разработка web-систем на заказ).  
Опыт web-инженера более 19 лет (в основном в западных компаниях удалённо).  
Несколько собственных web-проектов в архиве (сервис по продаже доменных имён, каталог недвижимости, военная стратегия на реальных картах). Руководитель проекта.



Кузовков Александр Владимирович, 50 лет  
г.Иошкар-Ола, Республика Марий Эл.  
DevOps, Backend-инженер.  
Опыт в IT более 15 лет.



Смолянов Виталий Владимирович,  
25 лет, г. Санкт-Петербург  
Frontend-инженер.  
Опыт программирования  
более 6 лет.

## **Контакты:**

Егошин Алексей Валерьевич, тел. +79278744831