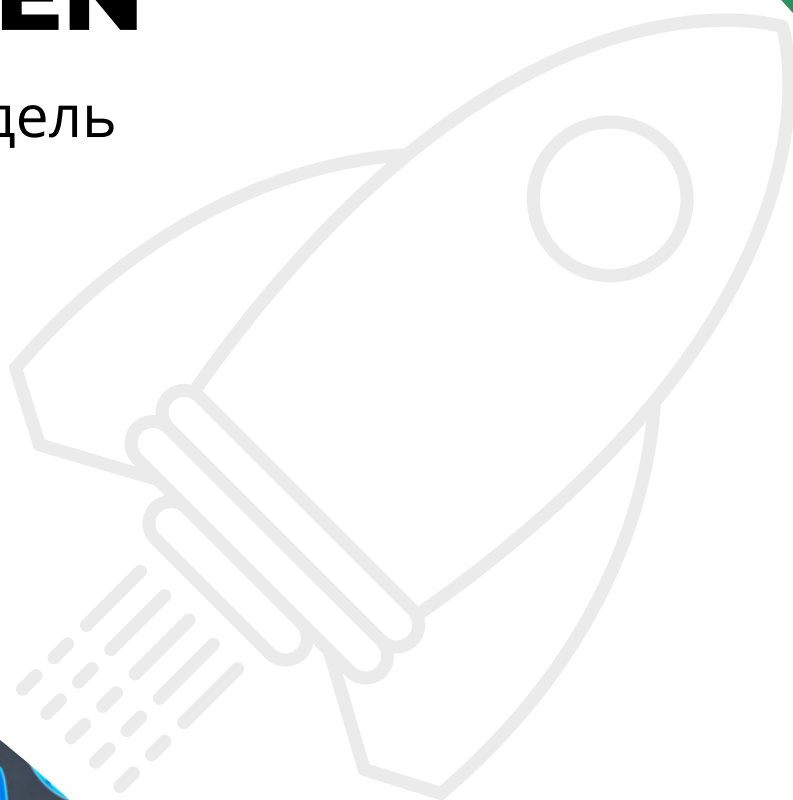




# "HEALTHGEN"

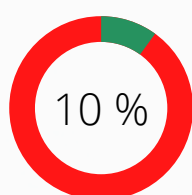
Операционная модель





## ВЫЗОВЫ

Основным вызовами для успешной реализации стартапов являются а) наличие достаточного фондирования, б) компетенции в проектном управлении, в) правильный операционный менеджмент, г) способность доказать жизнеспособность идеи, и д) эффективная стратегия вывода продукта на рынок



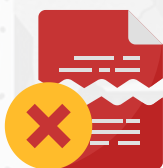
Порядка 90% стартапов не достигают успехов



порядка 79% стартапов не имеют достаточного фондирования



- не востребованность продукта на рынке



- проблемы с денежным потоком (cash flow)



- пробелы в управлении людьми и процессами

# 01.



## Решение

Акселерационная программа MMG HealthGen включает в себя следующие направления для помощи стартапам в преодолении вызовов, связанных с успешной реализацией стартапов.



Оценка и определение областей для улучшения



Помощь в получении необходимого финансирования



Услуги в области проектного управления



Экспертиза проекта специалистами в области ИТ и здравоохранении



Восполнение пробелов в необходимых компетенциях



Пилотирование на производственных базах MMG и партнеров



Менторство и трекинг

# 02.



## Оценка и определение областей для улучшения



Оценка проекта поможет вам определить области для улучшения управления затратами, задачами, ресурсами и временем. По результатам оценки, мы выдаем дорожную карту проекта и отчет экспертного заключения, включающий рекомендации по улучшению относительно:

- ✓ Ожидаемых мероприятий в проекте
- ✓ Мероприятий на этапе разработки и внедрения
- ✓ Экспертности проектной команды
- ✓ Бизнес модели проекта (допущения, гипотезы, расходы, сравнительный анализ)
- ✓ Юридических аспектов
- ✓ Рисков и их управления
- ✓ Методологии по сбору данных
- ✓ Финансовой отчетности
- ✓ Метрик проекта
- ✓ Осуществление мониторинга проекта

# 03.

# MMG



## Услуги в области проектного управления



В рамках Акселерационной программы MMG HealthGen мы предлагаем профессиональные услуги в области управления проектами на всех этапах жизненного цикла проектов - от инициации до его завершения используя лучшие международные стандарты и методологии.

- ✓ Разработка проектной документации
- ✓ Препланирование, декомпозиция и валидация задач
- ✓ Формирование Backlog
- ✓ Планирование и управление спринтами и проектными мероприятиями
- ✓ Управление рисками проекта
- ✓ Подбор и внедрение систем управления
- ✓ Майндмэппинг
- ✓ UI/UX Дизайн
- ✓ Тестирование и пилотирование
- ✓ Релиз проекта

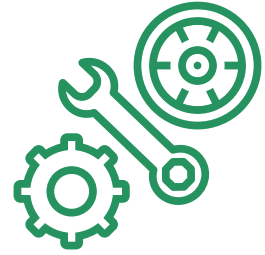
# 04.

# MMG





## Восполнение пробелов в необходимых компетенциях



По прохождению акселерационной программы мы предлагаем восполнить необходимые навыки по разработке технологического продукта посредством курсов Академии MMG. Ценность нашей академии заключается в современных методиках, приобретаемых навыков, которые помогут улучшить основные бизнес метрики вашего проекта и повысят его инвестиционную оценку.

### Идея и продукт

- customer development
- product market fit
- customer journey map
- паттерны и глубина проблемы
- прототипы и эксперименты с оффером
- бизнес модели и монетизация
- управление рисками

### Личная эффективность

- основы эмоционального интеллекта
- критическое мышление
- управление изменениями
- Подготовка Pitch-выступлений

### Команда

- Agile манифест
- SCRUM framework
- навыки фасилитации
- коммуникации

05.

MMG



## Менторство и трекинг



### **Менторство - поддержка, наставничество и трекинг стартапов**

Это персональный трекинг стартапов по разным направлениям развития проекта.

*Дорожные карты по  
каждому треку*

*Наставник вовлечен во все  
этапы дорожной карты трека*



*Этапы обсуждаются и реализуются в трех  
направлениях - **диагностика,  
коллаборация и консультации.***

### **⚡ Диагностика**

Наставник погружается в ваш проект и делает срез текущих метрик по своему треку. Срез помогает понять, от чего отталкиваться и куда идти.

### **⚡ Коллаборация**

Совместная работа наставника и проекта. Роль наставника расставить приоритеты и показать ориентиры

### **⚡ Консультации**

В ходе трекинга наставник оценивает эффективность движения по дорожной карте, консультирует и дает обратную связь команде проекта.

# 06.



## Помощь в получении необходимого финансирования



Участие в акселерационной программе MMG позволяет Вам стать частью нашей экосистемы, открывая новые возможности для роста и развития технологического продукта.

Компания MMG имеет статус партнера локальных и международных программ, в связи с чем, мы оказываем консультационные услуги по выбору грантовой программы, процессу подачи и конкурсной документации, а также проводим демо дни защиты проектов.

Ниже список организаций-операторы, которые оказывают поддержку технологическому развитию в сфере здравоохранения:



Qazinnovation участвует в формировании инициатив в рамках реализации технологической политики Республики Казахстан, предоставлении инновационных методологическом сопровождении инновационной инфраструктуры *MMG является главным партнером и главной акселерационной программой для MedTech проектов.*

АО "Фонд Науки" - подведомственная организация комитета Науки МОН РК, осуществляющая грантовое финансирование проектов коммерциализации результатов научной деятельности. *MMG является членом клуба бизнес-партнеров Фонда науки РК*

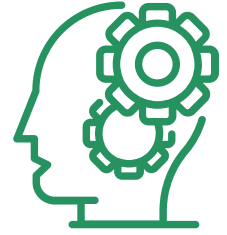
Фонд «Сколково» является Оператором Межгосударственной программы инновационного сотрудничества государств – участников СНГ на период до 2030 года и уполномочен формировать сеть Центров коммерциализации инноваций СНГ и партнеров Программы *MMG получил статус партнера Программы на территории Республики Казахстан*

# 07.





## Экспертиза проекта специалистами в области ИТ и здравоохранения



Мы на постоянной основе расширяем пул экспертов MMG. На данный момент мы собрали все необходимые компетенции эксперто для реализации технологических проектов в области здравоохранения.

Участники акселерационной программы HealthGen, могут привлечь экспертов к решению проблем/задач, возникших при развитии проекта, а также для подтверждения технологических, научных или рыночных предпосылок.

- **25 и более** зарубежных экспертов с международным опытом
- **10** топ-менеджеров и основателей ведущих медицинских организаций
- **25** врачей высшей категории, **49** медицинских сотрудников высшей категории

MMG Ltd. совместно с ОЮЛ «Казахстанская ассоциация телемедицины и электронного здравоохранения «QazTEH» (Ассоциация) активно развивает экспертное пространство по интеграции инновационного партнерства государства, науки и бизнеса в сфере телемедицины.

**08.**

**MMG**



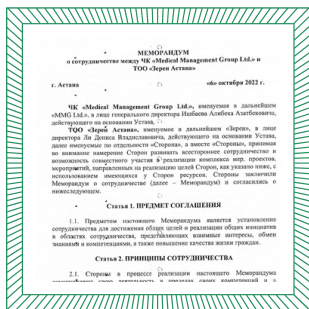
# Пилотирование на производственных базах MMG и партнеров



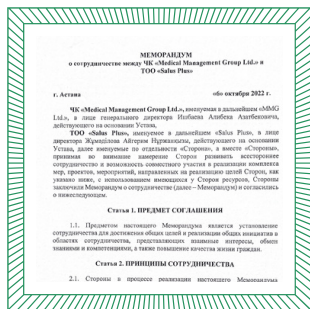
*Для чего нужно пилотировать технологические продукты?*

Пилот - это реально действующий сервис, реализованный в ограниченном объеме, который дает возможность понять жизнеспособность предлагаемого решения и перспективность его дальнейшего масштабирования. Качественные пилотные базы усиливают эффективность данных решений, а успешные пилоты влияют на инвестиционную привлекательность. В экосистему MMG входят партнеры, в виде медицинских центров, которые заинтересованы в цифровом развитии и успехе участников акселерационной программы **HealthGen**.

## Партнеры MMG



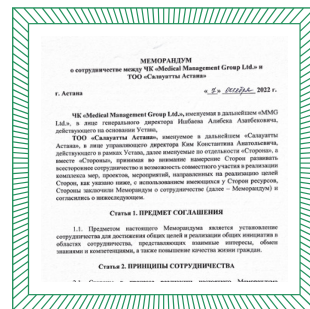
**Медицинский центр  
"Зерен Астана"**



**Медицинский центр  
"Salus Plus"**



**Медицинский центр  
"Nova Invest"**



**Медицинский центр  
"Салаатты Астана"**

## Медицинские услуги

Дневной стационар  
Центр амбулаторной  
хирургии  
Реабилитация по  
ОСМС и ГОБМП

**1 филиал  
2 100 чел.  
в мес.**

Дневной стационар  
Центр амбулаторной  
хирургии  
Реабилитация по  
ОСМС и ГОБМП

**1 филиал  
3 150 чел.  
в мес.**

Первичные медико-  
санитарные  
Консультативно-  
диагностические  
Стационарозамещаю-  
щие

**4 филиала  
29 790 чел.  
прикреплено**

Первичные медико-  
санитарные  
Консультативно-  
диагностические  
Стационарозамещаю-  
щие

**4 филиала  
91 201 чел.  
прикреплено**

**09.**

**MMG**





## Условия и принципы функционирования HealthGen

- 1 Прохождение процедур отбора и включения в акселерационную программу MMG HealthGen
- 2 Заключение рамочного договора между проектом и MMG
- 3 Проведение аудита определения уровня зрелости и формирование дорожной карты реализации проекта
- 3 Реализация дорожной карты, включающую в себя области развития, основанные на результатах аудита зрелости

### Стоимость

Наименование	Сумма
Аудит зрелости	от 700 000 до 1 500 000 тенге в зависимости от сложности проекта
Дорожная карта	Стоимость формируется на основании аудита зрелости

**\*Примечание:** действует гибкая система порядка взаиморасчетов, включающая в себя оплату по факту, а также оплату по принципу success fee.

# 10.